助力企业出海行稳致远 | 泛嘉商旅全球差旅管理解决方案

全球化大势之下，出海布局已是中国企业打开新增量、建立全球竞争力的核心路径，目前国内七成上市企业均已拓展海外业务。出海需求正在快速渗透各行各业，这一点在泛嘉服务客户中同样显著：超 50%合作企业布局海外市场，覆盖制造、新能源、金融、互联网等核心出海赛道，全行业全球化步伐持续提速。

不同行业海外经营模式差异明显，在跨境差旅合规、出行成本管控、员工海外出行体验上各有专属难题。针对出海企业多元化管控需求，泛嘉商旅打造行业出海差旅管理解决方案，全方位护航中国企业全球化行稳致远。



Part1 全球资源

一站式预订平台 • 全场景线上操作

全球机票、酒店、用车、签证、会务旅游、保险等全方位服务一站式预订，尊享大客户折扣。



△ 200 万+酒店资源，覆盖全球超 200 个国家与地区、5 万+城市

针对企业常用的合作酒店，可协助企业洽谈专属协议价；凡酒店系统支持对接的合作酒店，均可提供托管服务。

△ 与全球 200+主流航司深度合作，覆盖中企热门出海航线。

协助客户与航司签订大客户协议，提供托管服务。

△ 高端公务机服务

整合全球顶尖公务机资源，为跨国商务会谈、高管出行、紧急商务任务提供高效灵活的定制化空中出行方案，可自主决定飞行时刻、使用专属航站楼与安检通道，并支持按需定制机上专属服务。

Part2 全球支付

△ 公司账户支付：提供对公结算，员工无需垫资报销；企业获得完整统一月度

账单及合规大发票。

△ 全球 CEO 卡：全球 200 多个国家和地区的支付服务，覆盖“吃住行游购娱”全消费场景，满足员工消费需求。消费数据实时同步，实现差旅管理全流程闭环，保障财务合规、提升管理效率。



Part3 全球服务保障

△ 7×24 小时全球多语言客服保障体系，即时响应员工海外各类诉求，提供高效、落地的解决方案

△ 面向企业高管、VIP 客户配置一对一资深专属客服，全程跟进式服务，覆盖行程规划到落地接待全流程



Part4 出海案例

案例 1 某互联网企业/跨境支付头部

全球领先的跨境贸易数字化服务商之一，业务覆盖全球超 200 个国家和地区，海外差旅频次高、管控难度大。



痛点：

1.员工垫付压力大，财务核算效率低

2.统一差标适配性低，风险管控滞后

3.海内外差旅数据割裂，无法实现差旅统一、精细化管控

和泛嘉商旅合作后：

1.全场景对公统一结算，员工零垫资；系统无缝对接企业现有内部管理系统，自动归集并同步消费数据，财务核算效率显著提升。

2.支持按部门、职级、目的地消费水平灵活配置差异化差标，可自主调节管控强度；差标规则前置嵌入预订流程，超标即时预警或自动拦截，将风险管控从事后核查前移至事前干预。

3.打通海内外差旅全链路数据；支持多维度输出差旅分析报表，助力企业差旅一体化管控与精细化运营。

案例 2 某制造业企业/橡胶全球头部

作为中国高端制造出海的典型代表，产品远销全球近 160 个国家和地区。企业跨境生产巡检、商务洽谈、供应链协同等差旅管理场景复杂、管控难度高。



痛点：

1.员工分散预订，集团无法统一集采协议，差旅成本高

2.厂区多为偏远工业地带，配套资源匮乏，员工体验差

3.出差审批链路长，出差应急无保障，影响海外业务进度

和泛嘉商旅合作后：

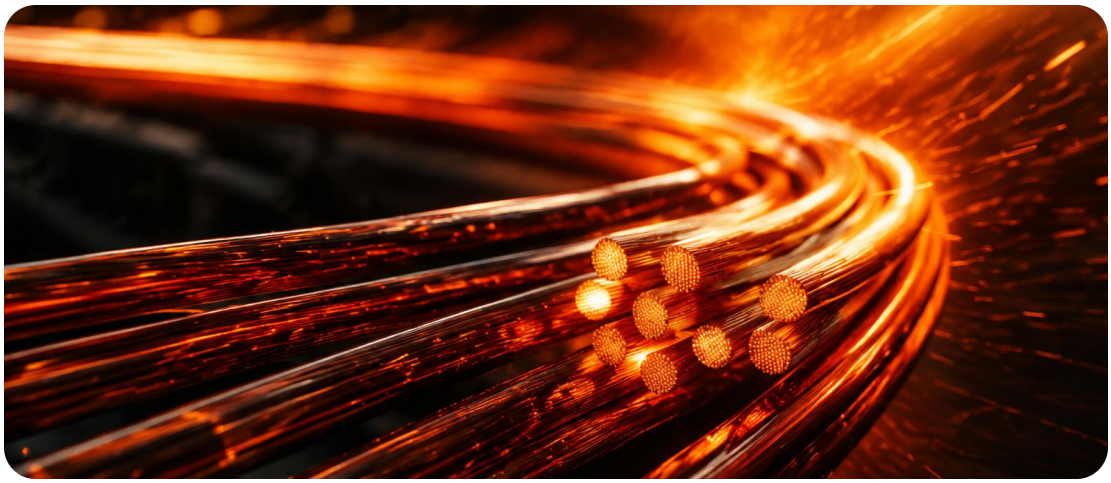
1. 搭建集团统一差旅集采管理体系，整合泛嘉协议航司、酒店资源与企业自有协议资源，形成全集团统一的议价标准与预订通道。

2. 定向拓展海外偏远厂区周边专属酒店、用车资源，配套厂区点对点接送、跨厂区包车等服务，提升员工差旅体验。

3. 依托 AI 提供全场景出行保障，覆盖行程异动提醒、海外风险预警等全流程服务；针对海外产线抢修等突发紧急场景建立专属应急处理机制，开通 7×24 小时极速联系通道，支持微信、钉钉等多通讯工具一键触达，高效处置各类突发问题。

案例 3　某新材料企业/线缆行业龙头

国内线缆材料行业龙头企业，产品远销全球 80 余个国家和地区，市场覆盖欧洲、中东、东南亚等核心区域，海外客户拜访与技术交流频繁。



痛点：

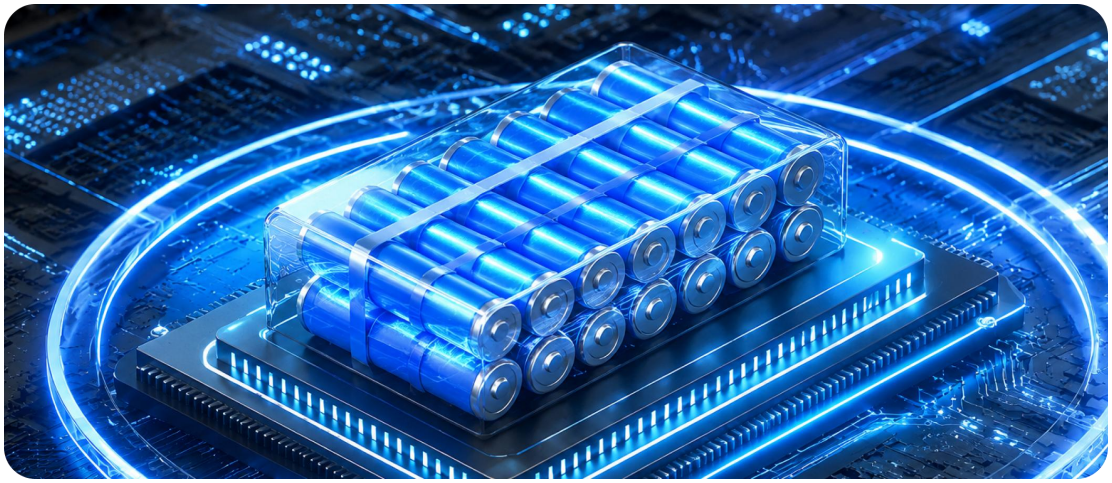
1. 临时紧急差旅多，审批响应滞后，员工分散预订成本不可控
2. 海外展会多人组团、多国联访，行程对接分散，缺少一站式打包服务
3. 员工垫资多、报销核验低效，财税存在合规隐患

和泛嘉商旅合作后：

1. 线上移动审批，紧急行程支持极速审批响应；全员统一平台预订，内嵌集采协议价与差标规则，超标自动拦截，从源头杜绝员工分散预订带来的成本溢价与管控盲区。
2. 提供团队出行一站式服务，针对组团参展、多国联访场景，统筹覆盖团队机票、团房酒店、批量签证、团体接送机、会务保障等全环节。
3. 企业统一对公结算，员工无需垫资；系统自动归集消费数据、统一开具合规票据，财务审核工作量大幅缩减，从流程源头规避财税合规隐患。

案例 4　某新能源企业/锂电设备头部

国内锂电装备领域全球化程度最高的企业之一。2025 年境外营业收入超过境内收入。海外业务的高速扩张对差旅管理能力提出了更高要求。



痛点：

1. 分散预订无集采协议价，差旅成本持续走高

2. 行程变更频繁，应急保障缺失

3. 差旅成本无法绑定项目核算

和泛嘉商旅合作后：

1. 搭建集团统一差旅集采管理体系，整合泛嘉全球航司、酒店协议资源与企业自有协议统一托管。

2. 灵活退改政策；7×24 小时跨时区服务团队，支持多渠道即时响应，海外当地可快速调度酒店、接送机等差旅资源，高效应对突发行程调整。

3. 支持预订环节直接绑定项目编号，差旅消费数据自动按项目维度归集核算，成本归属清晰可溯；对发达、发展中海外市场分级制定差标与预算额度，差异化配置管控规则，预算前置拦截超支行为，从源头强化费用管控。

从立足华东成长为国内领先的商旅服务商，泛嘉的服务版图正从全国稳步迈向全球。十七年深耕企业服务赛道，我们突破单一差旅管理的局限，搭建起完整的全场景企业服务生态圈。

依托 AI 技术落地智能差旅管控，深度拆解各行业管理痛点，为企业量身定制适配方案。当下大批中国企业奔赴海外开拓市场，泛嘉也持续打磨全球服务能力，搭建各行业高效合规、省心省力的差旅管理体系，全程护航中国企业出海之路，行稳致远。

