

 织信 Informat

低代码行业专家

CRM营销 管理系统

深圳市基石协作科技有限公司





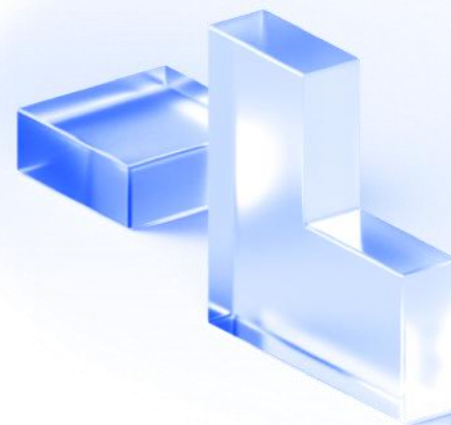
01 方案架构

04 客户案例

02 系统说明

05 关于织信

03 产品优势



01

方案架构

营销系统应用架构



织信系统登录方式



无需客户端，在线网页，phone/Android等移动设备登录，随时随地登录

02

系统说明

线索池

可通过excel导入
导出各个渠道获
取的线索

The screenshot displays the '线索池' (Lead Pool) interface in the '织信 Informat CRM营销系统'. The interface includes a sidebar with navigation options like '个人看板', '部门看板', '线索管理', '商机管理', and '合同管理'. The main area shows a table of leads with columns for '联系人', '联系方式', '客户意向', '创建日期', '负责人', '状态', '商机信息', '跟进记录', '来源渠道', and '备注'. The table contains 23 rows of data, with the first three rows showing leads from '百度' and the last three rows showing leads from '头条'.

* 联系人	联系方式	客户意向	创建日期	负责人	状态	商机信息	跟进记录	来源渠道	备注
1 霍先生	186887956210	课程培训	2022-02-15	霍林杰	已转项	查看	查看	百度	
2 霍先生	186887956210	课程培训	2022-02-15	霍林杰	已转项	查看	查看	百度	
3 霍先生	186887956210	课程培训	2022-02-15	霍林杰	已转项	查看	查看	百度	
4 赵先生	186887956212	战略咨询	2022-02-14	霍林杰	跟进中	查看	查看	头条	
5 赵先生	186887956212	战略咨询	2022-02-14	霍林杰	跟进中	查看	查看	头条	
6 赵先生	186887956212	战略咨询	2022-02-14	霍林杰	跟进中	查看	查看	头条	
7 赵先生	186887956212	战略咨询	2022-02-14	霍林杰	跟进中	查看	查看	头条	
8 钱先生	186887956212	培训	2022-02-13	霍林杰	跟进中	查看	查看	线下	
9 钱先生	186887956212	培训	2022-02-13	霍林杰	跟进中	查看	查看	线下	
10 钱先生	186887956212	培训	2022-02-13	霍林杰	跟进中	查看	查看	线下	
11 钱先生	186887956212	培训	2022-02-13	霍林杰	跟进中	查看	查看	线下	
12 钱先生	186887956212	培训	2022-02-13	霍林杰	跟进中	查看	查看	线下	
13 孙先生	186887956212	课程培训	2022-02-12	霍林杰	跟进中	查看	查看	渠道商	
14 孙先生	186887956212	课程培训	2022-02-12	霍林杰	跟进中	查看	查看	渠道商	
15 孙先生	186887956212	课程培训	2022-02-12	霍林杰	跟进中	查看	查看	渠道商	
16 孙先生	186887956212	课程培训	2022-02-12	霍林杰	跟进中	查看	查看	渠道商	
17 李先生	186887956212	战略咨询	2022-02-11	霍林杰	待跟进	查看	查看	百度	
18 李先生	186887956212	战略咨询	2022-02-11	霍林杰	待跟进	查看	查看	百度	
19 李先生	186887956212	战略咨询	2022-02-11	霍林杰	待跟进	查看	查看	百度	
20 李先生	186887956212	战略咨询	2022-02-11	霍林杰	待跟进	查看	查看	百度	
21 周先生	186887956212	培训	2022-02-10	霍林杰	待跟进	查看	查看	头条	
22 周先生	186887956212	培训	2022-02-10	霍林杰	待跟进	查看	查看	头条	
23 周先生	186887956212	培训	2022-02-10	霍林杰	待跟进	查看	查看	头条	

线索跟进

业务人员通过回访跟进线索，筛选商机，创建商机（客户信息）

创建线索跟进

跟进事项

关联线索: 霍先生

跟进人: 霍先生

跟进时间: [日期选择器]

状态: [下拉菜单]

跟进内容

跟进类型: [下拉菜单]

继续创建下一个 创建

创建商机信息

商机信息

* 商机名称

* 意向产品 [下拉菜单] * 优先级 [中]

创建日期 [日期选择器]

* 客户公司名称

* 客户来源: 线上回访 来源线索: 霍先生

* 客户行业 [下拉菜单] * 客户公司规模 [下拉菜单] * 客户联系人 [输入框] 填写客户联系人和联系电话

* 客户所在城市 [下拉菜单]

商机简介

继续创建下一个 创建

商机信息

- 新的商机可以建立自定义通知
- 快速分配商机给与销售人员
- 客户信息可自定义字段建立对应的信息
- 可根据各类信息快速查找

The screenshot displays the Informat CRM interface for managing business opportunities. It is divided into two main sections: a list view on the left and a detailed view on the right.

Left Panel: List View

- Navigation:** Includes tabs for '总表' (Summary), '最新跟进' (Latest Follow-up), and '我的项目' (My Projects). Below are buttons for '创建' (Create), '排序' (Sort), and '批量操作' (Batch Operation).
- Filters:** A sidebar on the left contains filters for '未完结' (Not Completed), '7天未跟进' (Not followed up for 7 days), '签订合同' (Signed contract), and '上周跟进' (Followed up last week). There are also search filters for '商机名称' (Opportunity Name), '意向产品' (Intentional Product), '商机编号' (Opportunity Number), '状态' (Status), '优先级' (Priority), '创建人' (Creator), '商机跟进人' (Opportunity Follower), and '客户公司名称' (Customer Company Name).
- Table:** A table lists 25 business opportunities. Each row includes an ID, a name (e.g., '44公司B产品'), an '意向产品' (Intentional Product) dropdown, and an '负责部门' (Responsible Department) dropdown. The first row is highlighted in blue.

Right Panel: Detailed View (#PRJ00051 44公司B产品)

- Actions:** Buttons for '创建合同' (Create Contract) and '报价单' (Quote Sheet).
- 商机信息 (Opportunity Information):** A form containing:
 - * 商机名称: 44公司B产品
 - 创建人: 霍林杰
 - * 意向产品: B产品
 - 商机编号: #PRJ00051
 - * 状态: 暂停
 - * 优先级: 非常重要
 - 创建日期: 2021-09-27
 - * 客户公司名称: 44公司
 - * 客户来源: 线上回访
 - 来源线索: [Empty]
 - * 客户行业: 餐饮
 - * 客户公司规模: 1-50
 - * 客户联系人: 王基春 18969816788
 - 客户所在城市: 浙江省 / 宁波市
 - 客户联系人备注: 填写客户联系人和联系电话
 - 客户职位: 浙江曹
- 商机简介 (Opportunity Introduction):** A text area with a '拖放/点击上传' (Drag/Drop/Click to Upload) button.
- 商机资料 (Opportunity Materials):** A section for uploading documents.
- 合同&报价 (Contract & Quote):** Fields for '关联合同' (Associated Contract), '报价金额' (Quote Amount: 0 元), and '报价单' (Quote Sheet).
- 跟进信息 (Follow-up Information):** Fields for '* 负责部门' (Responsible Department: 公司B), '* 商机跟进人' (Opportunity Follower: 霍林杰), '支持团队' (Support Team: 霍林杰), and '最后修改人' (Last Modified By: 霍林杰).
- Footer:** A text input field for comments with a prompt: '输入评论内容, 输入@提醒团队成员, ctrl+enter提交'.

销售跟进

- 销售通过个人看板查看自己需要跟进的项目
- 记录每次跟进客户的信息
- 商机关联后续合同与报价

待办事项

搜索待办 + 创建 创建时间排序 1~1 / 1

几秒前 1

NEW 回访 和英... 02/15 ~ 02/17 剩余1天 进行中

进行中项目 46条数据

#	商机名称	意向产品	状态
1	34公司A产品	A产品	项目完结
2	17公司B产品	B产品	暂停
3	48公司C产品	C产品	商务洽谈
4	40公司A产品	A产品	投标
5	6公司C产品	C产品	项目实施
6	7公司A产品	A产品	项目完结
7	13公司A产品	A产品	投标

#PRJ00040 7公司A产品

创建合同 报价单

商机信息

* 商机名称	7公司A产品		
创建人	lj	* 意向产品	A产品
商机编号	#PRJ00040	* 状态	项目完结
* 优先级	高	创建日期	2021-05-17
* 客户公司名称	7公司		
* 客户来源	线上回访	来源线索	
* 客户行业	教育	* 客户公司规模	1-50
		* 客户联系人	Fred 填写客户联系人和联系电话
* 客户所在城市	广东省 / 深圳市	省份	广东省
商机简介			
商机资料	拖放/点击上传		

合同&报价

关联合同		报价金额	7486628 元
报价单			

跟进信息

* 负责部门	公司A	* 商机跟进人	霍林杰
支持团队	霍林杰	最后修改人	lj
最后修改时间	2022-02-15		

输入评论内容, 输入@提醒团队成员, ctrl+enter提交

营销系统-商机管理

销售跟进

手机界面展示

个人看板 部门看板 线索管理

待办事项

- NEW 4公司二次回访跟进 02/15 16:01
- NEW 客户首次拜访 02/16 14:05

本周完成跟进 0条数据

跟进内容	关联商机	跟进类型
------	------	------

商机信息详情

创建合同 报价单

商机信息

* 商机名称 *

5公司B产品

意向产品 *

B产品

状态 *

合同签订

优先级 *

低

创建日期

2021-08-19

客户公司名称 *

5公司

创建商机跟进

* 跟进内容 *

状态 *

进行中

关联商机 *

5公司B产品

关联 解除关联

跟进类型 *

开始时间 *

2022-02-16

结束时间 *

创建

报价管理

业务人员通过商机管理创建报价单

报价记录关联客户信息，实时查询

#PRJ00037 4公司A产品

创建合同 报价单

商机信息			
* 商机名称	4公司A产品	* 意向产品	A产品
创建人	lj	* 状态	投标
商机编号	#PRJ00037	* 优先级	非常重要
		创建日期	2021-05-17
* 客户公司名称	4公司		
* 客户来源	线上回访	来源线索	李先生
* 客户行业	互联网	* 客户公司规模	1-50
		* 客户联系人	孙东玉
		填写客户联系人和联系电话	
* 客户所在城市	江苏省 / 南京市	省份	江苏省
商机简介			
商机资料	拖放/点击上传		
合同&报价			
关联合同		报价金额	5679508 元
报价单	<input type="checkbox"/> 报价时间	报价金额	报价人
	<input type="checkbox"/> 2022-02-07	355,752.00元	霍林杰
			1 报价单
跟进信息			
* 负责部门	公司A	* 商机跟进人	霍林杰

输入评论内容，输入@提醒团队成员，ctrl+enter提交

#INF00001 4公司A产品

* 报价信息	4公司A产品																	
编号	#INF00001	* 关联商机	4公司A产品															
* 报价时间	2022-02-07	报价金额	355752 元															
* 报价人	霍林杰																	
* 报价内容	<table><thead><tr><th>报价项</th><th>数量</th><th>单位</th><th>单价</th><th>价格</th></tr></thead><tbody><tr><td>项目</td><td>1</td><td>3</td><td>1</td><td>355752</td></tr><tr><td colspan="4">合计</td><td></td></tr></tbody></table>			报价项	数量	单位	单价	价格	项目	1	3	1	355752	合计				
报价项	数量	单位	单价	价格														
项目	1	3	1	355752														
合计																		
* 有效期截止	2022-02-15																	

评论及变更 1

1 天前

lj 2022/02/15 14:05 创建 02/15 14:05

输入评论内容，输入@提醒团队成员，ctrl+enter提交

销售合同

- 客户成单后创建
合同信息
- 合同会关联商机
与报价

The screenshot displays the 'CRM营销系统' (CRM Marketing System) interface. The main area shows a list of contracts with columns for contract name, amount, product price, payment method, and paid amount. The right sidebar provides a detailed view for the selected contract '#COT00009 32公司B产品合同'.

合同名称	合同金额	产品价格	付款方式	已付款金额	已开票
32公司B产品合同	2478174.00元	0.00元	55	0.00元	
25公司A产品合同	2294922.00元	0.00元	64	0.00元	
24公司C产品合同	9457778.00元	0.00元	1	0.00元	
15公司C产品合同	9469464.00元	0.00元	45	0.00元	
42公司C产品合同	2079319.00元	0.00元	55	0.00元	
16公司A产品合同	7505966.00元	0.00元	451	0.00元	
41公司B产品合同	9108290.00元	0.00元	1	0.00元	
23公司B产品合同	3886199.00元	0.00元	1	0.00元	
5公司B产品合同	4133400.00元	0.00元	1	0.00元	
50公司B产品合同	4315222.00元	0.00元	55	1240020.00元	
43公司A产品合同	2704243.00元	0.00元	55	1101987.00元	
14公司B产品合同	2827085.00元	0.00元	55	0.00元	
33公司C产品合同	2599722.00元	0.00元	1	0.00元	
6公司C产品合同	5509935.00元	0.00元	1	0.00元	
7公司A产品合同	9146394.00元	0.00元	1	0.00元	
34公司A产品合同	6803349.00元	0.00元	45	0.00元	

基础信息

- 合同名称: 32公司B产品合同
- 状态: 催款中
- 项目负责人: 霍林杰
- 实施部门: 部门A
- 合同编号: #COT00009
- 创建时间: 2022-02-24 21:40
- 更新人: 霍林杰
- 更新时间: 2022-02-24 21:40
- 创建人: 霍林杰

姓名	岗位	备注	开始时间	结束时间

销售合同

可在合同处直接
查看客户，合同
金额，收款记录，
开票记录

#COT000110 32公司B产品合同

发起项目

合同规模	100-300万	已开票金额	0.00
已开票未支付	0.00	产品价格	0 元

客户信息 合同金额 收款记录 开票记录

商机信息	无	合同联系人	赵璿
公司名称	无	联系电话	13602878124
联系人	无	公司电话	无
企业法人	无	企业注册地址	无
纳税人识别号	无		

评论及变更 0

输入评论内容，输入@提醒团队成员，ctrl+enter提交

客户信息 合同金额 收款记录 开票记录

*合同金额	2478174	付款方式	元 55
合同执行开始时间*	2021-12-15	合同执行结束时间	2021-12-25
合同签约月份	2021-12		

客户信息 合同金额 收款记录 开票记录

收款计划

无

+ - 删除

已付款金额	0.00元	下次收款时间	无
-------	-------	--------	---

收款比例

0%

客户信息 合同金额 收款记录 开票记录

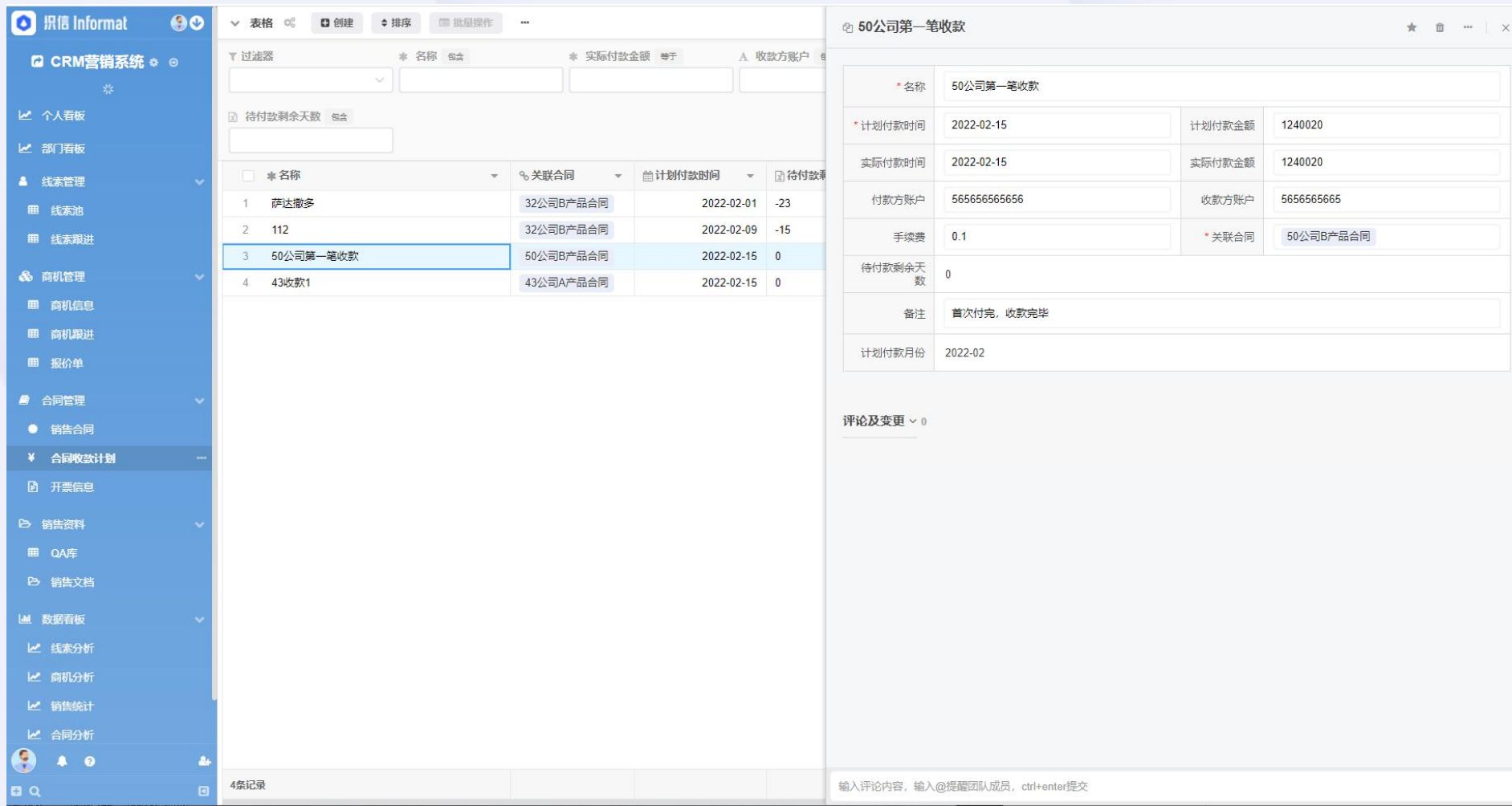
开票记录

无

+ - 删除

收款计划

- 根据付款方式可建立收款计划
- 收款计划关联合同
- 可设置对应收款时间达到后，通知对应人员



The screenshot displays the CRM Informat system interface. On the left is a navigation menu with categories like '个人看板', '部门看板', '线索管理', '商机管理', '合同管理', and '销售合同'. The main area shows a table of payment plans with columns for name, related contract, total planned payment time, and remaining days. The selected row is '50公司第一笔收款'.

* 名称	% 关联合同	总计划付款时间	待付款
1 萨达撒多	32公司B产品合同	2022-02-01	-23
2 112	32公司B产品合同	2022-02-09	-15
3 50公司第一笔收款	50公司B产品合同	2022-02-15	0
4 43收款1	43公司A产品合同	2022-02-15	0

The detailed view for '50公司第一笔收款' shows the following fields:

* 名称	50公司第一笔收款		
* 计划付款时间	2022-02-15	计划付款金额	1240020
实际付款时间	2022-02-15	实际付款金额	1240020
付款方账户	565656565656	收款方账户	56565656565
手续费	0.1	* 关联合同	50公司B产品合同
待付款剩余天数	0		
备注	首次付完, 收款完毕		
计划付款月份	2022-02		

评论及变更 0

输入评论内容, 输入@提醒团队成员, ctrl+enter提交

开票管理

- 根据收款计划，商务可进行发起开票申请
- 通过审批后，财务进行开票留档

The screenshot displays the Informat CRM system interface. On the left is a navigation sidebar with the following menu items: 个人看板, 部门看板, 线索管理 (包含 线索池, 线索跟进), 商机管理 (包含 商机信息, 商机跟进, 报价单), 合同管理 (包含 销售合同, 合同收款计划, 开票信息), 销售资料 (包含 QA库, 销售文档), and 数据看板 (包含 线索分析, 商机分析, 销售统计, 合同分析). The main area shows a table of contracts with columns for 公司, 关联合同, and 名称. A table row is visible with the following data: 1, XX公司, 50公司B产品合同, 50公司首笔款合同. To the right, a detailed form for '50公司首笔款合同' is shown, containing fields for: 名称 (50公司首笔款合同), 关联合同 (50公司B产品合同), 开票时间 (2022-02-15), 备注 (无), 开票含税金额 (0.3), 发票类型 (专票), 公司 (XX公司), 税率 (3%), 不含税金额 (0.29), and 税额 (0.01). At the bottom of the form, there is a '评论及变更' section with 0 comments and a text input field for adding comments.

销售资料

- 可将销售需要使用的资料，放入共享文件夹，支持WPS在线实时编辑

The screenshot displays the Informat CRM system interface. On the left is a navigation menu with categories like '个人看板', '部门看板', '线索管理', '商机管理', '合同管理', '销售资料', '数据看板', and '销售统计'. The '销售资料' (Sales Materials) section is highlighted. The main area shows a table of questions and answers:

问题类型	提问	A 应答
功能	咱们的商品有那些	回答ABCDEFG

Below the table, a detailed view of a question is shown: '咱们的商品有那些'. It includes fields for '问题类型' (Function), '应答负责人' (霍林杰), and a '评论及变更' section. On the right, a '所有文件' (All Files) sidebar is open, showing a search bar and files like '线索池.xlsx' and '合同模板.pdf'. A bottom bar contains a comment input field with the placeholder text: '输入评论内容，输入@提醒团队成员，ctrl+enter提交'.

资料搜索

通过资料搜索，
即可快速搜索系
统中对应的关键
信息

50

搜索 全部 线索池 商机信息

检索到2个结果

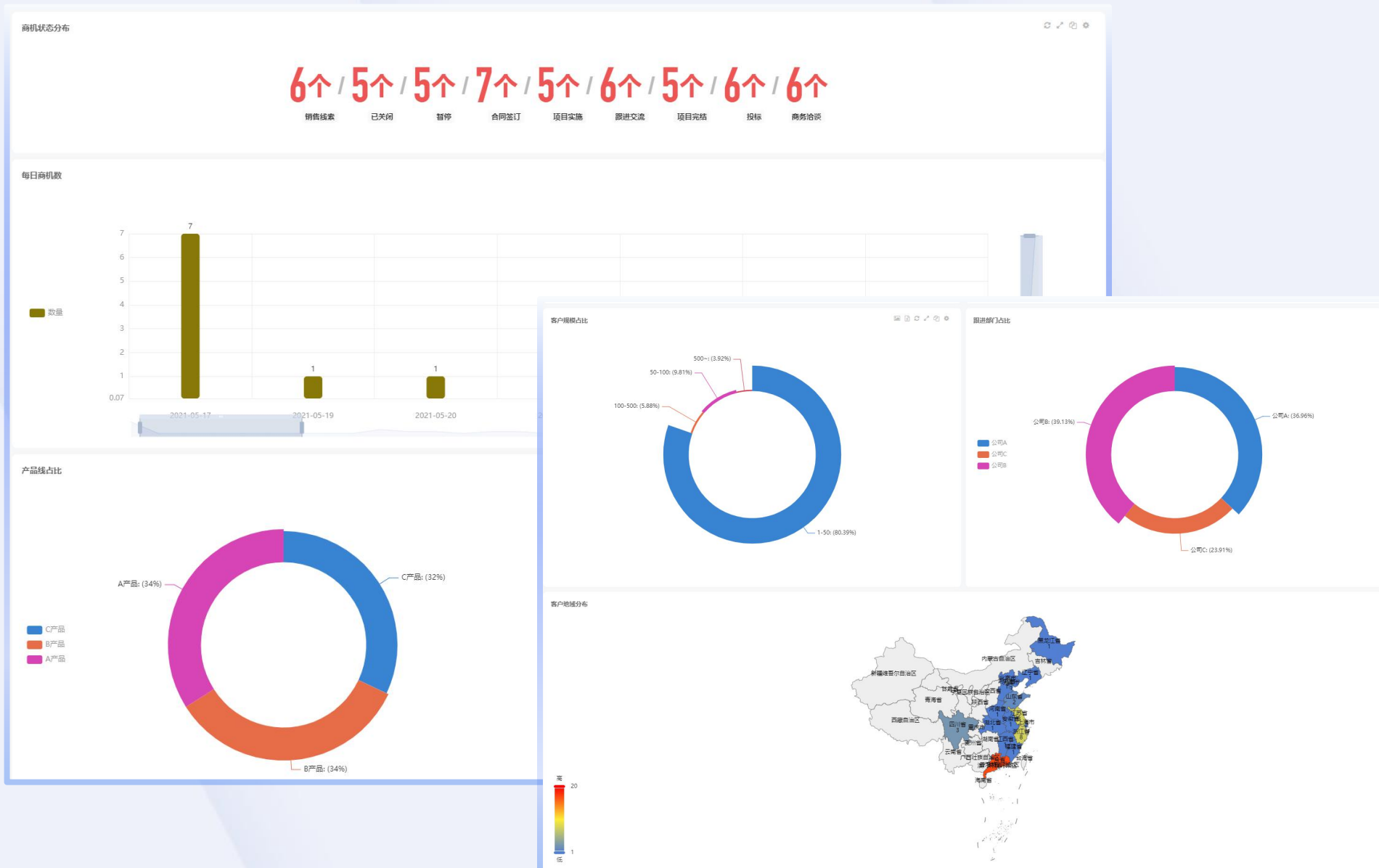
50公司B产品 线上回访 50公司 B产品
50公司B产品 线上回访 50公司 B产品
商机名称: 50公司B产品

50公司B产品 线上回访 50公司 B产品
50公司B产品 线上回访 50公司 B产品
商机名称: 50公司B产品

< 1 >

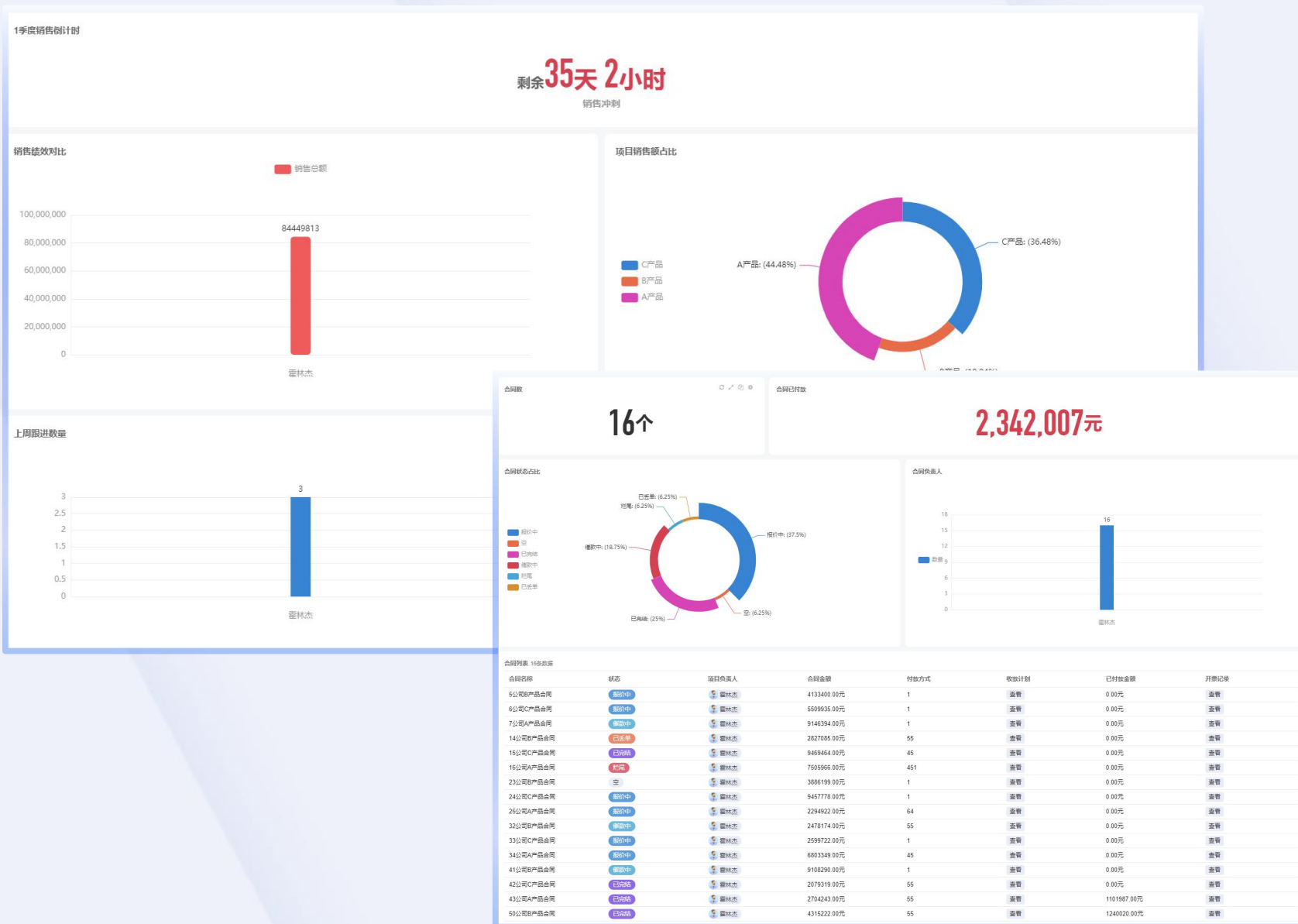
商机分析

通过数据录入，
根据客户信息，
对商机进行不同
维度的分析，建
立客户画像



销售分析

对当前销售收入占比与合同收款情况进行分析



自定义功能

变更与预警

- 自定义更改项目内容申请流程
- 项目支出超出预算
- 收款，付款，项目逾期，安全问题，可设定预警值
- 超出安全预警后，将会在PC与移动端推送提醒

项目预算			
关联预算	5公司B产品		
办公费	42393.00	通讯费	48097.00
差旅费	23066.00	服务费	78404.00
租赁费	18638.00	招待费	58028.00
福利费	20936.00	总预算	289562
项目开支			
办公费支出	300	通讯费支出	0
差旅费支出	0	服务费支出	0
租赁费支出	0	招待费支出	0
福利费支出	0	总支出	300

评论及变更 3

- 霍林杰 编辑了属性 几秒前 02/16 19:51
办公费支出 0.00 → 300.00 19:51
- lj 编辑了属性 9 小时前 02/16 10:56
关联预算 → 5公司B产品 10:56
- lj 编辑了属性 1 天前 02/15 17:52
关联合同 → 5公司B产品合同 17:52

发送通知 ×
项目阶段结束逾期报警8.0条

发送通知 ×
到期应收款196.0万

发送通知 ×
任务逾期21.0条

项目结项逾期报警6.0条

发送通知 12/16
应付合同预报警5.0条

发送通知 12/16
项目开始逾期报警5.0天

发送通知 12/16
到期应收款196.0万

发送通知 12/16
应收合同标的结束逾期0.0条

发送通知 12/16
逾期应收款26584.33万

176 织信 INFORMAT

办公用户: lj
时间: 2021-12-16 09:16
备注: 项目开始逾期报警 5.0 天

手机办公提醒
发送通知

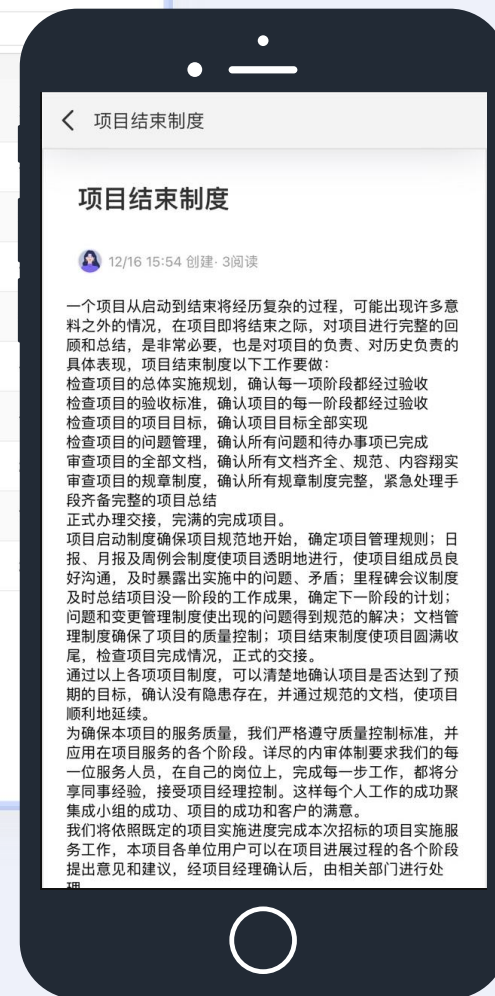
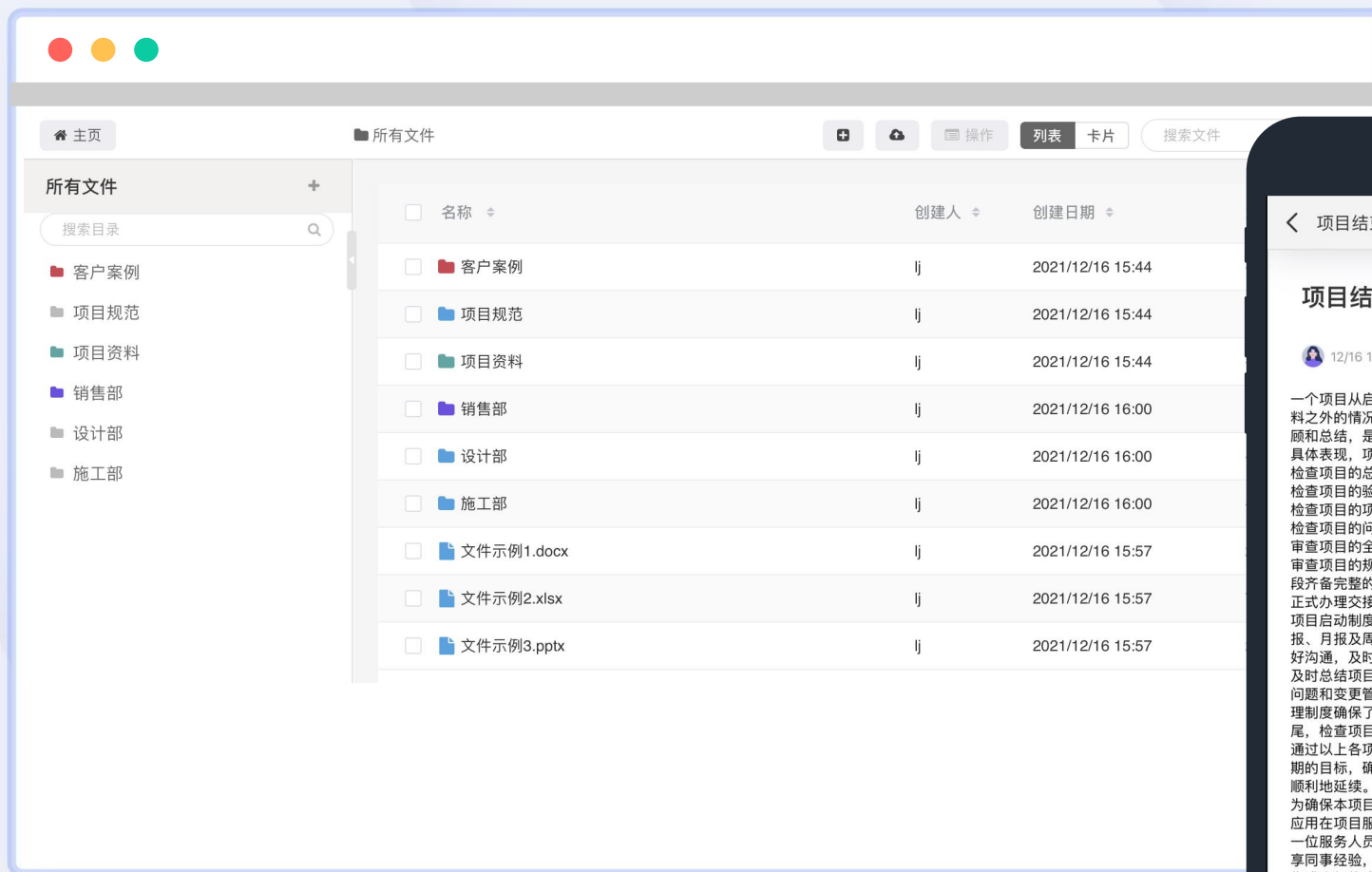
办公系统: 项目管理
办公用户: lj
时间: 2021-12-16 09:16
备注: 应付合同预报警 5.0 条

手机办公提醒
发送通知

办公系统: 项目管理
办公用户: lj
时间: 2021-12-16 09:16
备注: 任务逾期 21.0 条

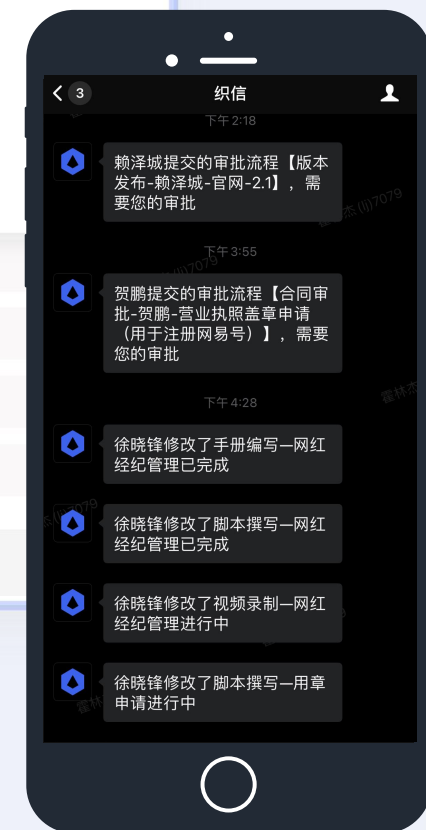
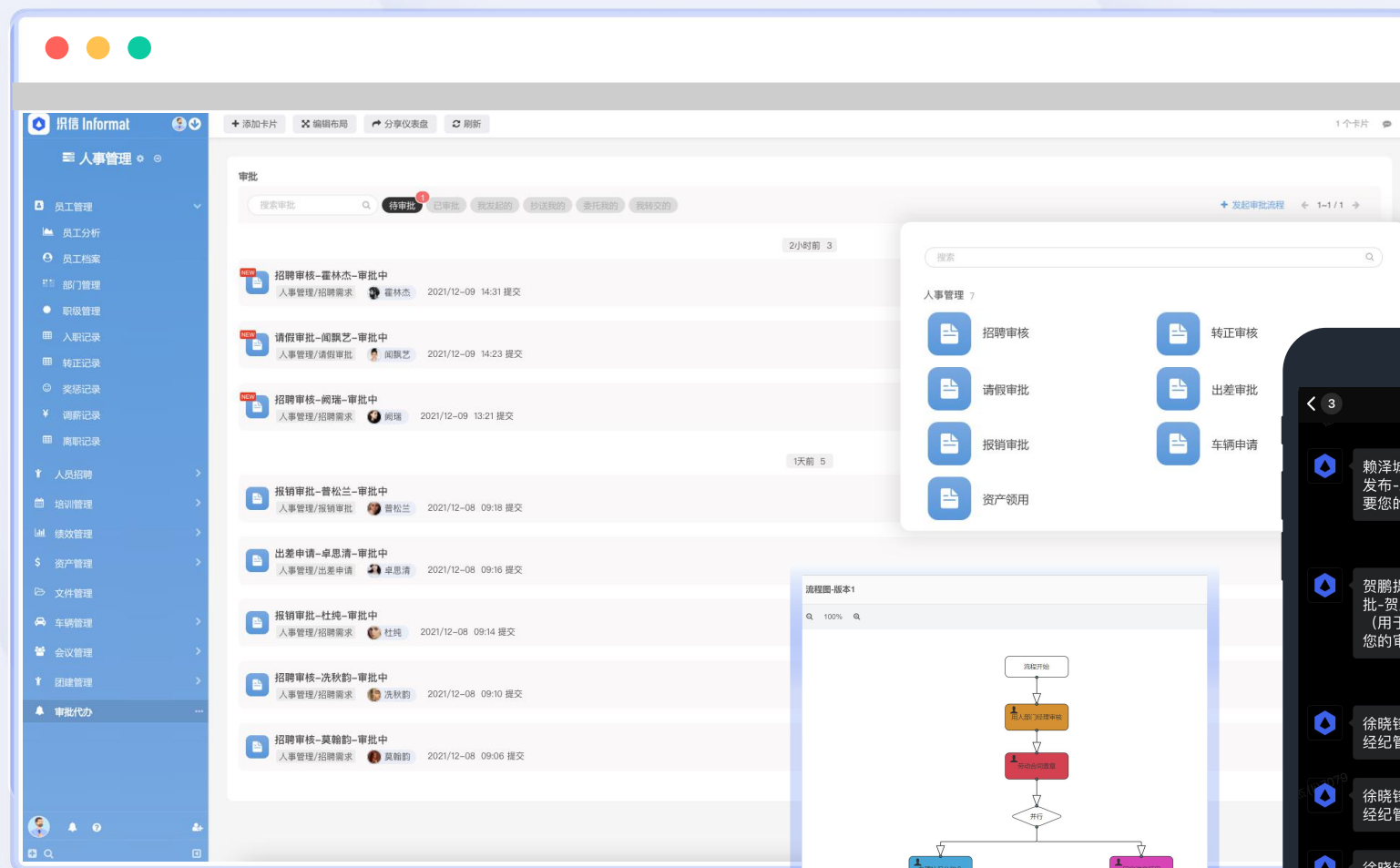
知识文档

- 目录分类，适应多种文档分类需求
- 支持PPT、Word、Excel、PDF、TXT等多种文档格式的在线阅读
- 根据项目总结，分析，沉淀项目知识
- 智能搜索引擎，可在系统中通过关键字，直接搜索相关知识



审批流程

- 建立需要审批的流程，可进行编辑修改
- 审批工作台可查看所有等待审批与已审批的流程
- 手机端与网页端都可快速发起审批与接收审批信息



分析报表

28种卡片仪表盘

根据数据源可自定义各类数据分析仪表盘

添加卡片

图表

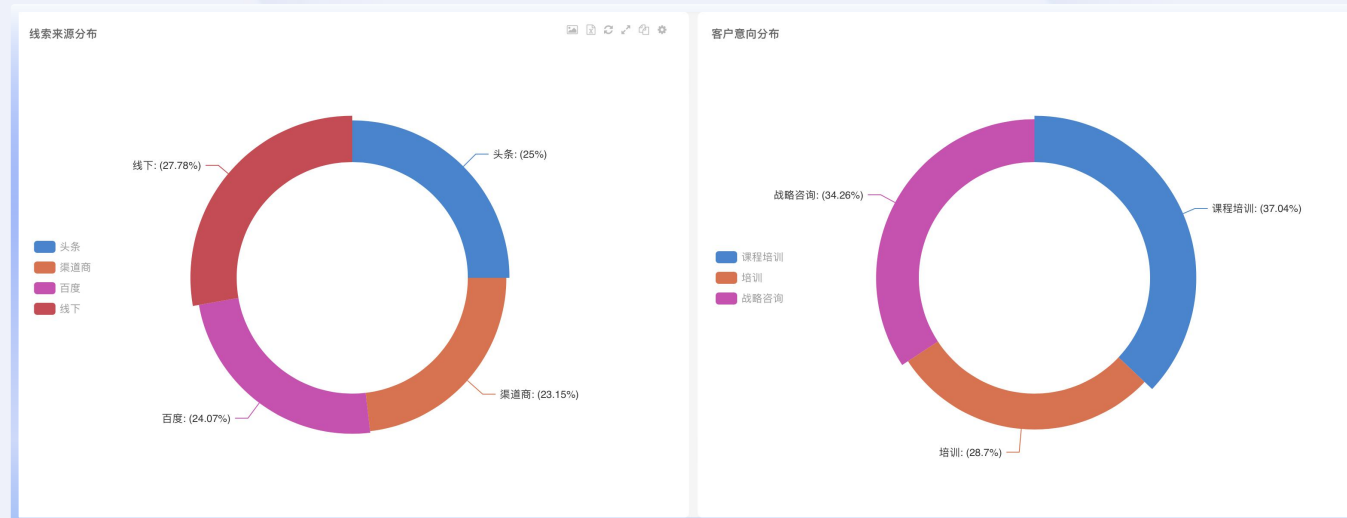
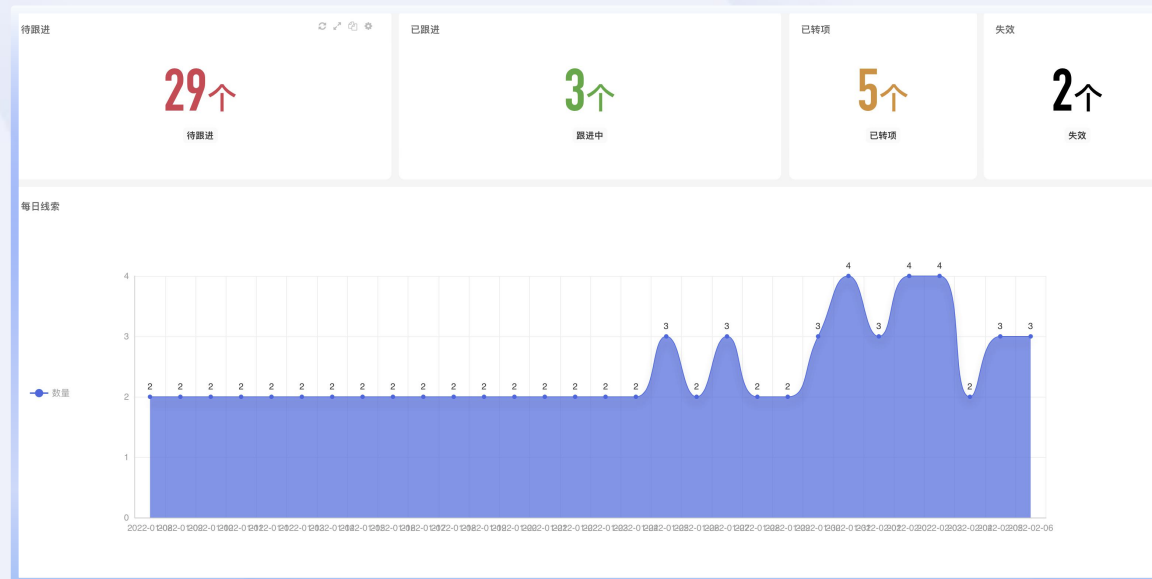
- 折线图
- 柱状图
- 饼图
- 散点图
- 雷达图
- 地图
- 热力图
- 日历热力图
- 漏斗图
- 仪表盘
- 趋势图
- 矩形树图
- 旭日图
- 脚本图表
- 甘特图

数据

- 数据表
- 透视表
- 统计数字

控件

- 富文本
- 倒计时
- 关系图谱
- 时间线
- 外部页面
- 按钮
- 审批信息
- 待办事项
- 日历
- 标签页



自定义功能

权限设置

- 可根据团队岗位进行各功能模块的权限设定
- 对单独的具体字段也可以进行权限设置
- 设置权限后，分配对应成员

应用设置

基本信息 成员 角色权限 模块 其它设置 日志 回收站 参数 自动化 功能开关 脚本

管理员

销售

运营

技术

管理层

+ 创建角色

名称 **销售** 保存权限

销售人员

权限

应用权限 全选 全不选

应用设置 模块设置 访问应用

个人看板 全选 全不选

查看模块 查看卡片 分享 评论

部门看板 全选 全不选

查看模块 查看卡片 分享 评论

线索池 全选 全不选

查看模块 查看记录 编辑记录 修改记录顺序 创建记录

删除记录 导出记录 分享记录 评论

线索跟进 全选 全不选

查看模块 查看记录 编辑记录 修改记录顺序 创建记录

删除记录 导出记录 分享记录 评论

商机信息 全选 全不选

成员

姓名
霍林杰

角色

管理员 销售 运营 技术 管理层

设置访问密码 保存

字段设置

字段类型
名称

字段名称
联系人 3/50

在表中的显示宽度
25% 50% 75% 100%

图标

描述
0/100

字段设置 权限

部分成员可编辑

在指定条件满足时不可编辑

保存

03

产品优势

织信-低代码行业专家

织信是一款“乐高型”的企业级管理系统平台，具有高度灵活的“**数据+流程+角色**”动态信息管理模型

可以更专业与快速的搭建企业运营所需的各类管理系统，大幅节约研发成本和时间，帮助企业实现全方位的数字化转型

专注**低代码行业解决方案**

开发周期缩短 **70-80%**

开发成本减少 **60-70%**





丰富字段类型

支持多达9个大类，37种字段组件，按业务场景需求拖拽即可生成对应表单



缜密逻辑设置

根据选项内容，显示不同的表单字段，让各类填单人员相应填写，满足复杂灵活的业务场景



应用字段关联

支持跨表单读取内容，关联另一个表单已录入的数据并实时更新，打破数据孤岛



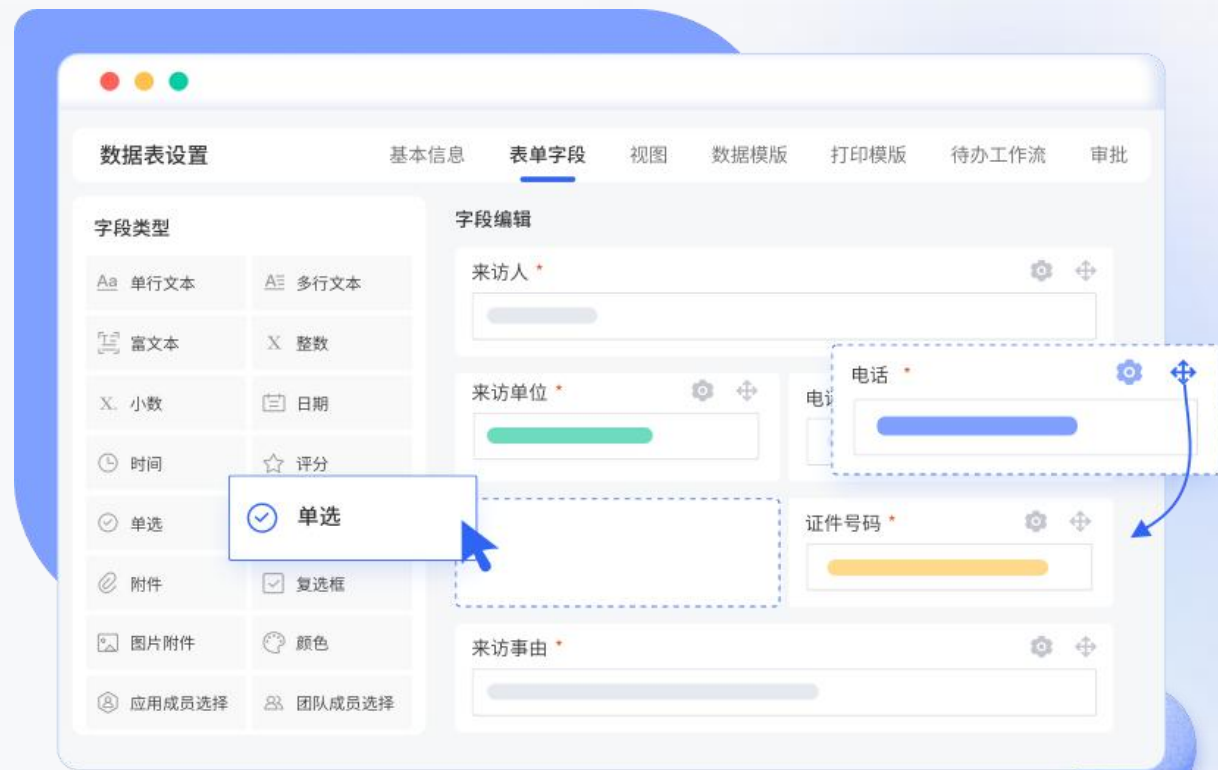
高级函数功能

字段内容可通过函数计算得到，无需人工统计。支持80+种函数类型，excel能做到的我们都满足



数据仪表盘

用户可以在仪表盘内创建各类统计卡片，提供可视化与报表功能，实现对数据的全面掌控





可视化界面

通过简单的拖拉拽、连线操作，即可设计出一个实用的流程，将原线下流程搬到织信上



多种流程方式

自由流程、固定流程、分支流程、并行流程，可满足企业所有业务流程，实现智能流转



流程审批处理

支持审批、退审、加签、撤回、结束、手写签名等操作，处理人可根据实际情况灵活处理流程



待办 workflow

在待办 workflow 中，可以设置是否启用 workflow，以及对应 workflow 状态和负责人





权限管理

提供团队、应用、数据3种权限，通过权限设置可以灵活配置不同人员的数据权限，保证数据安全



数据智能预警

通过预警设置，当数据异常时(如库存不足)，将第一时间向负责人推送消息



多端查看图表

无论是电脑端还是移动端，都可以随时随地查看仪表盘数据，让移动办公更方便



一套平台就能解决企业数字化全部需求

基于织信低代码平台可以，构建包人事、生产、业务、项目、多维度的**各类信息化管理系统**，并且实现**数据互通**，为企业提供一站式的数字化解决方案



根据需求挑选所需功能

企业可以根据需要的模块**选择功能**，通过流程和报表引擎**自定义审批流程**，各类数据报表，根据企业发展，也可以**自定义新增功能**，无限续杯





企业IT需求的日益增长与预算受限的矛盾

大型企业的信息化需求逐年增长，其软件外包费用或人力成本开支与日俱增，财务预算却逐年下降。中小型企业受限于目前各类办公软件较高的费用而推行信息化速度迟缓。



研发周期长，无法满足现实需求

传统软件开发要经历业务需求、开发测试和部署发布三个大环节，复杂系统动辄需要一个团队半年以上时间，对于一些需求不能灵敏变更。



传统软件无法满足功能的灵活性

传统软件的功能只能受限于厂商对于客户需求的理解，且无法满足企业不同时期或业务转型的变动。



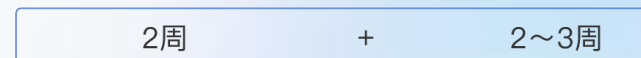
置换已有应用系统的成本高，风险高

中大型企业业务流程和架构较为复杂，替换已部署应用的置换成本高，并存在信息安全等风险。

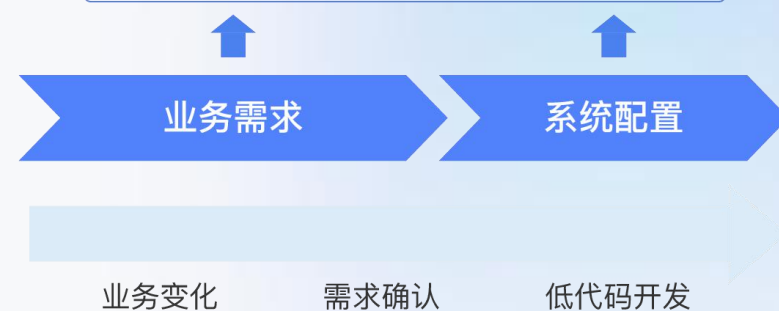
传统软件开发



以开发传统ERP系统为例



低代码开发



传统软件开发无法满足企业数字化转型需求

低代码平台可有效降低开发时间及人力成本

织信-低代码行业专家

织信是一款“乐高型”的企业级管理系统平台，具有高度灵活的“数据+流程+角色”动态信息管理模型

可以更专业与快速的搭建企业运营所需的各类管理系统，大幅节约研发成本和时间，帮助企业实现全方位的数字化转型



根据需求挑选所需功能

企业可以根据需要的模块**选择功能**，通过流程和报表引擎**自定义审批流程**，各类数据报表，根据企业发展，也可以**自定义新增功能**



04

案例分享

Foxwell® 富士伟业科技：全面数字化转型升级的最佳实践

深圳富士伟业科技有限公司（简称富士伟业），拥有位居全球前列的汽车诊断研发团队及规模，且一直专注于汽车诊断技术、产品和服务的开发及提供，其产品畅销欧美及全球90多个国家或地区，已经发展成为全球汽车诊断行业的头部企业及品牌，也是全球汽车诊断行业极少数年销售额近或过亿的企业

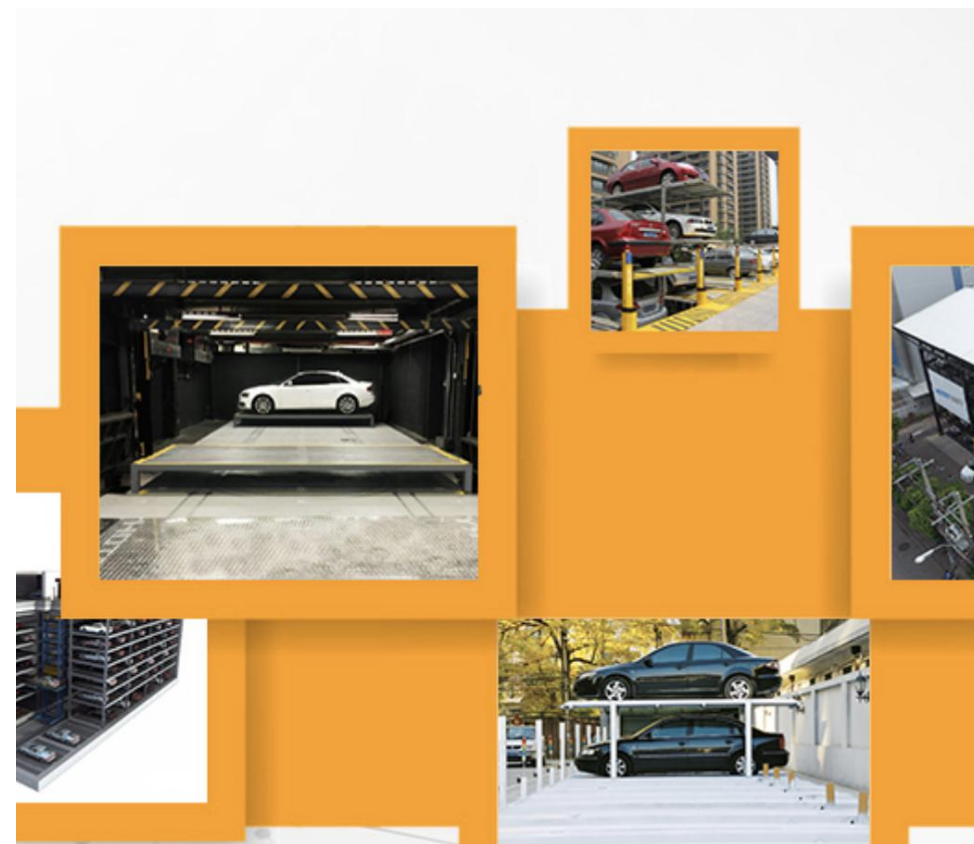
基于织信低代码的灵活性和无限扩展性，围绕富士伟业的核心诉求，搭建了一套以研发管理、生产销售管理和后勤综合管理的一站式综合管理平台。



HDTRY™ 华达川 华达川自动化科技：项目设计一体化

深圳华达川自动化科技有限公司是一家集销售，研发，设计，制造，调试，安装维保，售后服务于一体的中大型高新科技企业，由中国最早从事机械室停车设备的精英团队组成，研发多个系列的全自动化机械车库。随着公司的业务再不断的扩大，华川达急需一套工程数字化管理系统，解决目前大量业务信息同步、各部门协同办公、自动完成数据统计汇总的功能，实现工程项目数字化管理，实现合同、里程碑、应收账款、设计、生产、安装、到货、投诉等管理可视化

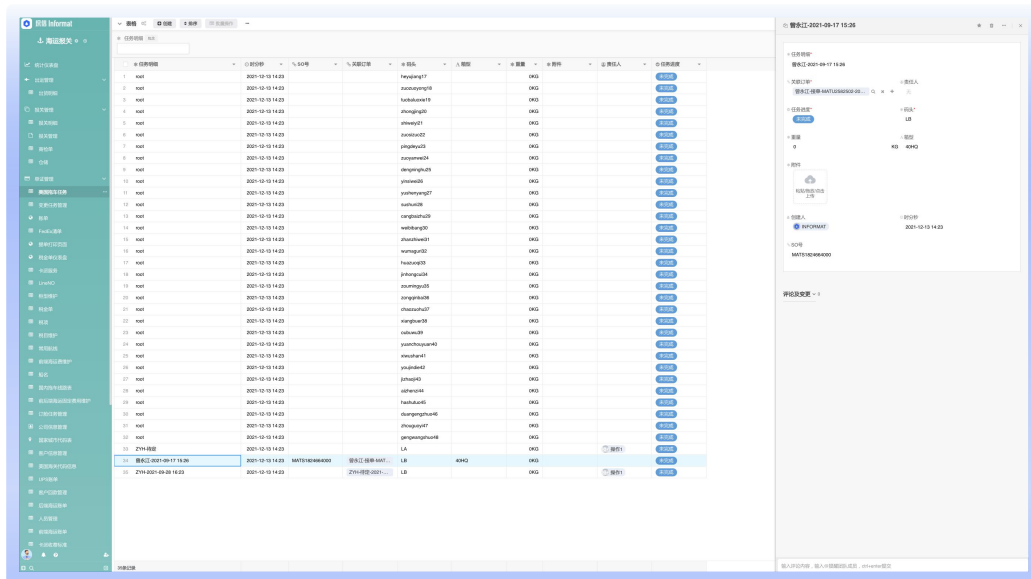
通过织信为该公司搭建了一套从合同-->发起设计任务-->生成任务（发货）-->工程部确认到货情况和安装情况的项目管理系统，以及每个环节嵌套审批流程和自动化功能，有效缩短公司项目周期52%





新蜂供应链：智能报关、物流提升客户服务效率

新蜂供应链是一家专注中美跨境物流服务供应商，可以为客户提供货运下单、定柜、清关、到门等全流程跨境货运服务。通过织信灵活搭建业务模组，根据外贸客户不同的报关清关规则，实现自动化输出各类货运账务数据，报关清关精细化、可视化管理，实现报关效率提升60%以上，极大提升了企业综合服务能力。





金山办公

金山办公作为国内最大的To B软件服务商，为国内超过80%的办公企业提供在线文档编辑服务。金山办公希望通过和织信低代码平台的合作，拓展自身产品边界，覆盖企业数字化全流程服务，通过织信低代码平台，实现企业办公应用系统的快速上线。

最受欢迎

- 合同管理** 团队版试用7天
智能高效管理合同，账款计划自动...
- 进销存** 免费试用30天
简单易上手的进销存管理软件
- 金蝶云会计** 免费试用
智能财务管理，高效支撑经营策略
- 客户关系管理** 免费试用30天
企业级CRM整体解决方案，显著提...
- 销售管理系统** 免费试用
线索池客户 | 项目跟进 | 合同 | 回款...
- 生产订单管理** 免费试用
生产下单 | 质检 | 入库 | 发货 | 库存...
- 出入库管理** 免费试用
商品出入库 | 产品添加 | 商品管理 | ...
- 员工入离职** 免费试用
入职流程 | 材料审批 | 办公用品认领...
- 工作任务管理** 免费试用
工作计划 | 任务分配 | 待办列表 | 任...
- 员工绩效考核** 免费试用
绩效评审 | 岗位指标设置 | 公司组织...

制造业&贸易零售

- 生产订单管理** 免费试用
生产下单 | 质检 | 入库 | 发货 | 库存...
- 设备管理系统** 免费试用
设备档案管理 | 审批 | 报修 | 巡检任...
- 供应商管理系统** 免费试用
供应商信息库 | 供应产品详情 | 报...
- 安全巡检** 免费试用
检查计划 | 安检事项 | 定期培训
- 采购管理** 免费试用
物品管理 | 采购申请和审批 | 库存统...
- 出入库管理** 免费试用
商品出入库 | 产品添加 | 商品管理 | ...

阿里云

阿里云是全球领先的云计算及人工智能科技公司，为200多个国家和地区的企业、开发者和政府机构提供服务。在阿里云2.0的数字化战略中，通过与织信合作，共同创建了一整套基于低代码平台技术为用户进行快速产品交付的平台。阿里云希望通过这一平台实现“企业级”应用的高效开发，提高业务效能。

【从全面上云 到云上创新】

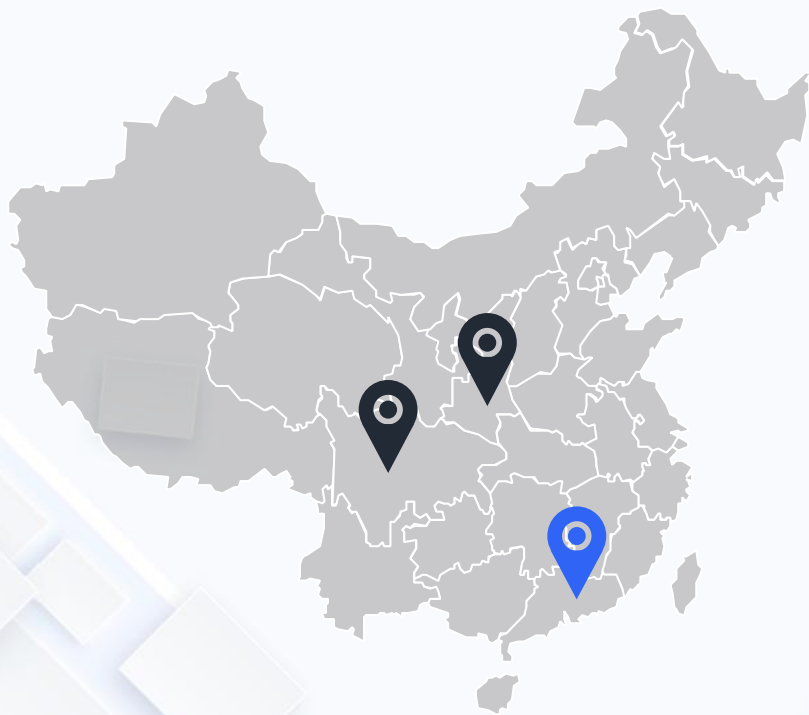
阿里云2.0 数字创新

05

关于织信

基石协作以技术助力企业用户的长远发展

基石协作于2019年在中国深圳成立，是一家专业为企业提供一站式低代码解决方案的科技公司。公司通过独立研发的**织信低代码平台**为企业提供可视化的应用开发环境，降低或去除企业应用开发对原生代码编写的需求量，让企业能轻松搭建管理系统、业务平台、企业官网等，助力企业内部增长，实现数字化转型。公司核心成员均有12年以上行业从业经验，曾分别就职于华为，腾讯，平安，神州数码，BlueCat等国内外知名企业。



- 2019年，成立深圳基石科技有限公司
- 2020年，设立西安分公司
- 2021年，设立成都分部

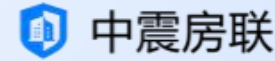
核心团队在软件行业深耕十余年，大型企业项目经验丰富，涉及金融、电商、教育、地产、政府、互联网、物流及新能源等10+主流行业。5年内，总累积客户高达416个。



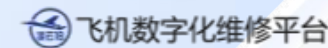
Foxwell 富士伟业



HDTRY 华达川



GEELY
吉利控股集团
GEELY HOLDING GROUP



期待您的联系

深圳市基石协作科技有限公司

官方网址: www.informat.cn

联系电话: 400-185-5850

企业邮箱: support@cornerstone365.cn

公司地址: 深圳市南山区深圳湾科技生态园7B-812室

