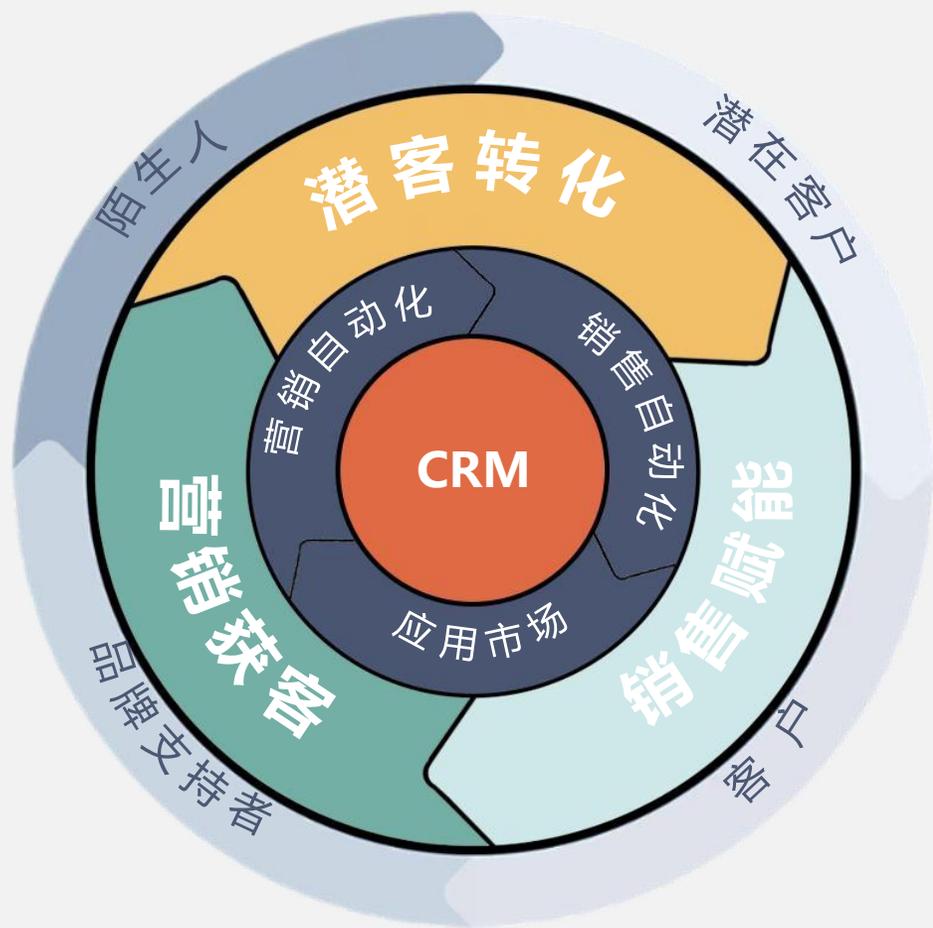


iParllay-爱信来

基于营销自动化的增长专家

助力企业达成 “更多高质量线索，更快成交”



数字化软件赋能

- 灵活易用的免费营销+销售工具
- 营销自动化赋能SEO/广告/直播/私域
- 营销型CRM赋能线索/商机/销售管理

个性化增长服务

- 营销获客：百度SEM/SEO/微信广告获客
- 口碑提升：百度/知乎/腾讯/小红书口碑优化
- 客户培育：全域客户旅程设计及自动化策略实施
- 私域搭建：营销型网站及微信私域搭建

数字化营销赋能 “多场景+全生命周期” 缩短成交周期

2014年—营销工具

2021年—增长工具集

2022年—中国版HubSpot



原品牌名
Parllay烽火台



起于营销工具



加入爱点击集团iClick
NASDAQ:ICLK



升级为增长工具集



进化为全域增长平台

我们的不同：起步免费，只为更快增长

iParllay爱信来：中国版HubSpot

我们的友商



VS



起步，**免费!**

更快增长，再付费

起步付费，整套购买

{ 全域 + 多场景 } 营销获客



全域多场景：营销获客

iParlly 营销获客

灵活使用很方便，整合使用更强大

SEO分析

表单营销

短信营销

裂变营销

内容营销

追踪管理

智能外呼

全渠道分析

SEO分析

免费

- 网站评分
- 网站数据
- 收录查询
- 竞品分析

短信营销

- 业务统计
- 短信设置
- 发送记录
- 短信群发

裂变营销

免费

- 活动管理
- 奖品列表
- 数据分析

内容营销

- H5资料库

表单营销

免费

- 表单管理
- 签到管理

智能外呼

- 任务管理
- 数据统计

追踪管理

- 网页追踪

全渠道分析

- 活动管理

个性化服务案例：云服务客户网站SEO快速诊断

iParlay SEO快诊断
为什么不立即评估您的网站，并学习如何免费增强它？

请输入网站链接

请输入邮箱

手机号

验证码 获取验证码

我已阅读并同意 [服务协议](#) [隐私政策](#)

获取分数



扫一扫 免费诊断

网站评分

评分时间：2022-09-03 09:02

70

Secret om

重新评分

表现	5/30
搜索引擎优化	30/30
移动端	30/30
安全	5/10

表现

5/30

优化网站性能对于增加流量、提高转化率、产生更多潜在客户和增加收入至关重要。

<p>页面大小</p> <p>16.9MB</p> <p>太慢了，太慢了</p>	<p>页面请求</p> <p>161个</p> <p>有严重的改进空间</p>	<p>页面速度</p> <p>63.201秒</p> <p>需要尝试加快速度</p>
---	--	---

接下来我该怎么办？

表现

页面大小	3.11	< 3 MB
当前的		推荐
通过删除或压缩图像和视频等繁重的内容来减轻您的页面。		
页面请求	39	< 30
当前的		推荐
减少站点发出的 HTTP 请求数。删除任何不必要的图像、脚本或文件，并考虑延迟加载图像。		
页面速度	8.766S	< 5.3S
当前的		推荐
通过减轻您的网站页面，尽可能压缩图像和视频来加速您的网站。		
页面缓存大小	不符合	标准
当前的		推荐
通过减少代码中过大的链接资源，如图片大小、JS文件多少等来减少网站缓存。		
缩小CSS	不符合	标准
当前的		推荐
使用缩小工具或联系您的网络主机以确保您的 CSS 已缩小。		
搜索引擎优化		
description描述	不符合	标准
标签	当前的	推荐

{ 全域 + 全生命周期 } 潜在客户转化



全生命周期：潜客转化

iParlay 公众号SCRM

公众号B2B的移动端官网，是提升潜客留存的不二之选！

🏠 看板

🚀 活动管理

📁 素材管理

⚙️ 自动化

👤 客户管理

📊 分析

🔍 追踪

👤 客户管理

- 关注粉丝
- 取关粉丝
- 粉丝互动明细
- 平台标签管理
- 微信标签管理
- 批量标签操作

🚀 活动管理

- 菜单
- 二维码
- 高级群发
- 客服群发
- 模板群发

⚙️ 自动化

- workflows
- 智能回复
- 默认消息
- 关注消息

📊 分析

- 客群分析
- 事件分析
- 漏斗分析
- 留存分析

🔍 追踪

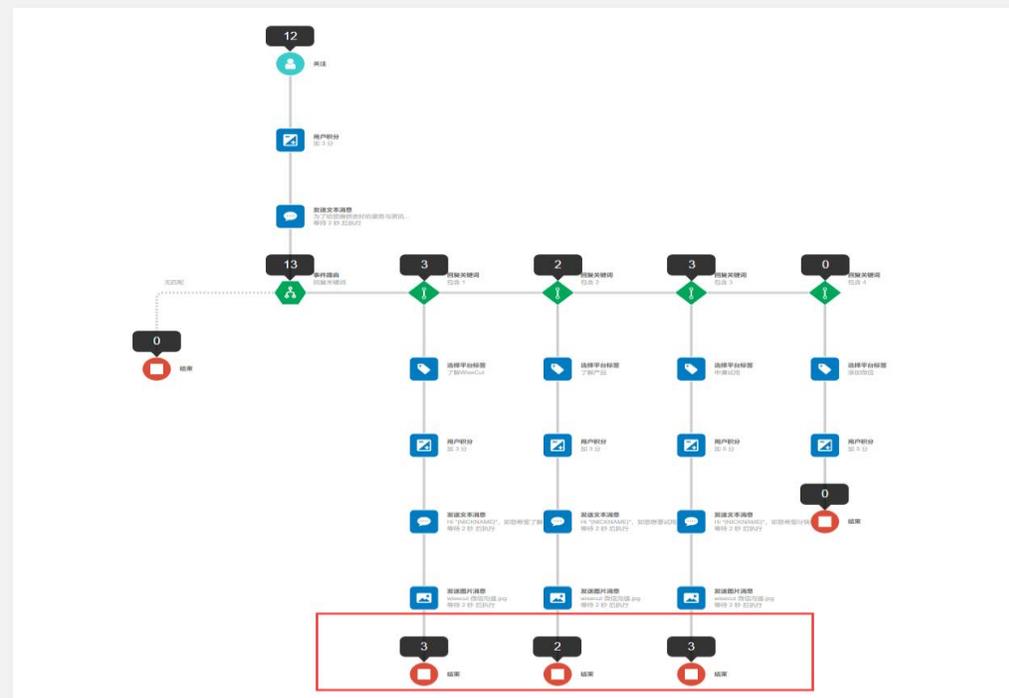
- 短链管理
- 小程序链接
- 网页追踪
- 小程序追踪

📁 素材管理

- 图文素材
- 媒体素材

设计个性化客户旅程，在全生命周期阶段培育客户

iParlay营销自动化 workflows 设置客户旅程

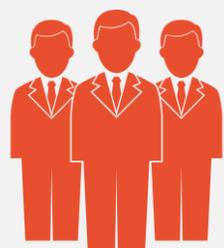


引导或培育情景下的 workflow 判断逻辑和动作

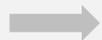
自动化用户旅程



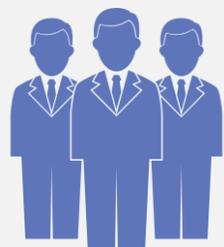
公众号作为私域潜在客户线索池



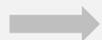
扫码关注



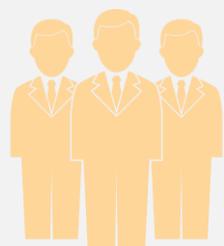
网站二维码



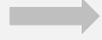
扫码关注



资料二维码



扫码关注



活动二维码



微信公众号=移动端官网



个性化欢迎语



建立360°客户画像



客群细分精细化运营



自定义营销旅程

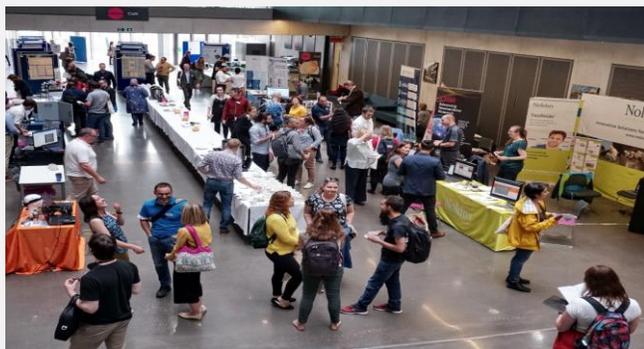


电子书下载/活动注册/表单提交/
申请免费试用

市场获客 - 线下活动



研讨会



展会



Noldus

感谢您的关注!
很高兴与您在Noldus China Workshop现场相遇, 填写表格, 让我们的专家与您联系, 并领取我们精心准备的面部表情分析报告
[点击填表](#)



14:05

× 填表领取仪器试用报告

姓名
请输入

手机号
请输入

企业名称
请输入

国家
请选择

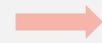
城市
请选择

以上信息可能涉及个人隐私信息, 请您确认自愿主动填写后再提交

已阅并同意 [《隐私声明》](#)

提交

iParlay 爱信来 提供技术支持



Noldus

上海办事处代表已经收到您的申请, 扫码立刻与代表开启对话

Noldus



区分潜在客户来源, 并自动推送对应区域的销售企微联系方式, 以便将线索无缝转接到售前阶段

{多场景 + 全生命周期} 销售赋能



全生命周期：销售赋能



企微SCRM

企微便于销售深度洞察意向客户，不错过每一个销售机会

智能活码

客户管理

内容管理

社群管理

SOP运营

微信客服

企业管理

智能活码

- 员工活码
- 社群活码

客户管理

- 客户列表
- 批量加好友
- 欢迎语设置
- 客户群发

内容管理

- 企微资料库

社群管理

- 社群列表
- 社群群发

SOP运营

- 新客培育SOP
- 社群运营SOP
- 生命周期SOP
- 激活老客SOP

微信客服

- 客服配置
- 客服统计

企业管理

- 员工管理
- 配置管理

企微SCRM的实践应用场景



1V1沟通，跟进客户来源自动推送欢迎语

编辑联系人信息，跟踪联系人动态

管理/更改联系人的生命周期

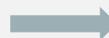
筛选时间范围，查看联系人活动

选择/搜索需要发送的可追踪材料

查看动态，如创建群，打标签等

销售代可随时随地添加跟进记录

企微承接销售线索 缩短转化流程



在线转化：从微信将销售线索移交给企微上的销售代表

线下转化：企微电子名片，便于销售代表线下会谈时添加客户好友；支持企微内与客户进行在线聊天和通话

企微SOP流程

最佳话术与最优的跟进流程

01 进入此生命周期2分钟后提醒发送【购买客户提升复购】

生命周期: 购买客户

客户标签: 未选择

X超时提醒: 未配置

消息1

共1条

✎ 编辑
🛑 停止

04 进入此生命周期47天12:00:00后提醒发送【购买客户提升复购】

生命周期: 购买客户

客户标签: 未选择

X超时提醒: 未配置

消息1

共1条

02 进入此生命周期5分钟后提醒发送【购买客户提升复购】

生命周期: 购买客户

客户标签: 观看B2B获客解决方案资料

X超时提醒: 未配置

消息1

共1条

✎ 编辑
🛑 停止

05 进入此生命周期100天12:00:00后提醒发送【购买客户提升复购】

生命周期: 购买客户

客户标签: 未选择

X超时提醒: 未配置

消息1

共1条

03 进入此生命周期5天14:00:00后提醒发送【action 2】

生命周期: 商机客户

- 自动提醒销售跟进客户
- 标准化客户跟进流程, 挖掘需求提高销售机会, 提升运营效率
- 培育新客户、激活沉睡客户、提高老客户复购率。

客户中台

营销型CRM——统一管理微信和全渠道的线索联系人

全渠道线索统一管理：

从公众号、企业微信、表单、小程序、直播研讨会、百度广告、网站页面产生的销售线索联系人

姓名	邮箱	手机号	所属人员	来源	创建时间	更新时间	生命周期	生命周期
于国章	yu...		Intessa	手动创建	2021-11-04 15:16:26	2021-11-16 10:17:34	潜在客户	
Patricia NG	pat...		Intessa	公众号	2022-02-24 14:58:05	2022-02-24 15:18:39	销售线索	
杨旭		185011...	Intessa	公众号	2021-11-12 13:55:20	2022-02-11 16:58:06	销售线索	
lydia			Intessa	公众号	2021-12-08 11:27:20	2022-02-11 16:58:27	销售线索	
薛金	gdp...	13747...	Intessa	公众号	2021-12-06 16:51:40	2022-02-11 16:54:56	销售线索	
阿冲	fu...	13887...	Intessa	公众号	2021-12-01 17:16:35	2022-02-11 16:53:21	销售线索	
董强	ye...	12356...	Intessa	公众号	2021-11-20 21:40:20	2022-02-11 16:51:48	销售线索	
Stephen	Step...	1772...	Intessa	公众号	2021-08-09 07:47:27	2021-08-17 13:03:24	潜在客户	
任伟			Intessa	企业微信	2022-03-02 17:49:25	2022-03-02 21:15:53	销售线索	
丁丁	ding...	1831...	Intessa	企业微信	2022-02-24 16:00:40	2022-03-02 10:14:13	潜在客户	

客户档案

姓名: 阿...

邮箱: fu...

手机号: 138...

积分: 0

生命周期: 销售线索

来源: 公众号

企业名称: [Redacted]

联系人属性和信息

全部 跟进记录 跟进记录

全部动态 (54 / 54)

2021-12-11

- 表单提交 姓名: [Redacted] 15:45:01
- 点击菜单跳转到网站 ("url": "https://m.parlaiy.cn/material-gzh/qw/2/") 15:43:17
- 点击菜单获取回显 fe0d1be390f2ed9c3cd6d8365fa41836 15:43:16

2021-12-01

- 添加标签 活跃访客 21:22:13
- 浏览素材 [Redacted] 浏览了 iParlay产品和服务介绍 21:22:13
- 添加标签 活跃访客 21:22:00
- 浏览素材 [Redacted] 浏览了 iParlay产品和服务介绍 21:22:00
- 添加好友 [Redacted] 通过扫描二维码 添加了 万文达-北京 为好友 20:21:13
- 创建联系人 公众号创建 17:16:35

按照时间线筛选

展示联系人全渠道跨平台的行为轨迹和动态

昵称: [Redacted]

关注时间: 2021-12-01 17:16:31

openid: onakq55...Ev4

全部属性

对应的公众号粉丝属性和身份

所属企业: 万文达-北京

企业简称: [Redacted] 限公司

职位: [Redacted]

对应的企业微信好友属性和身份

- 支持创建自定义联系人属性；
- 支持分配联系人所属人员跟进并添加跟进记录；
- 支持将联系人同步到您的CRM数据库

销售商机看板



销售管理

自定义商机看板，支持PC/移动端，可视化轻松管理商机进度，预测收入

商机

- 商机

设置

- 商机设置

商机列表

SEO-α型

所有商机 我的商机 协作商机 + 添加视图 所有视图

列表查看 更多操作 保存视图 创建商机

搜索关键词 全部时间 高级筛选 表操作

联络&验证企业 (10%)	需求确认 (30%)	发送报价 (50%)	决策条款谈判 (70%)	签约 (90%)	合同回
Secret 预计成交金额: Secret 预计成交时间: 2022-09-13 8小时前跟进	Secret 预计成交金额: Secret 预计成交时间: 2022-09-20 1天前跟进	Secret 预计成交金额: Secret 1天前跟进	Secret 提升+UV提升) 预计成交金额: Secret 预计成交时间: 2022-09-16 7小时前跟进	Secret 预计成交金额: Secret 预计成交时间: 2022-09-30 2天前跟进	S 预计成 预计成
Secret 化) 预计成交金额: Secret 预计成交时间: 2022-09-20 2天前跟进	Secret 预计成交金额: Secret 预计成交时间: 2022-09-21 1天前跟进	Secret 预计成交金额: Secret 1天前跟进	Secret 预计成交金额: Secret 预计成交时间: 2022-09-16 1天前跟进	Secret 预计成交金额: Secret 预计成交时间: 2022-09-30 2天前跟进	S 预计成
总金额: Secret	总金额: Secret	总金额: Secret	总金额: Secret	总金额: Secret	

商机名称	商机阶段	所属人员	预计成交时间	预计成交金额	关联联系人	商机协作成员	跟进时间
易康云-谷歌SEO	决策条款谈判	blaire.wen	2022-09-16	340000.00			2022-09-13 12:34:32
Secret	发送报价	Secret		Secret			2022-09-13 12:09:59
Secret	需求确认	Secret	2022-11-30	Secret			2022-09-13 12:01:16

14:06 5G

爱信来 CDP

904 0 2
昨日总数: 904 昨日新增: 1 昨日流失: 0
团队客户 今日新增 今日流失

跟进简报 全部时间

任务统计 资料统计 客户统计 商机统计

SEO-α型 查看所有商机

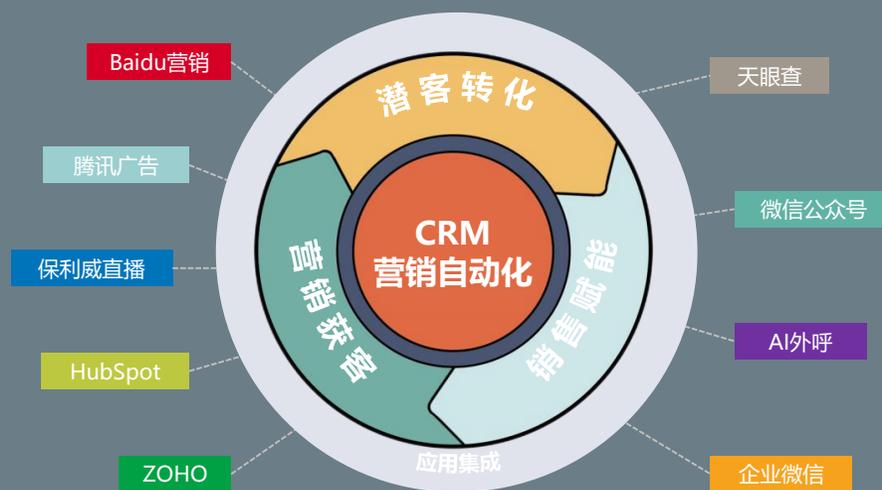
45 4 4
所有商机 开票收款 商机丢失

现有数量 成交概率

联络&验证企业	9	10%
需求确认	7	30%
发送报价	10	50%
决策条款谈判	7	70%
签约	4	90%
合同回	4	100%

首页 客户 营销 CRM 我的

{ 开放平台 } 应用集成



应用市场



应用市场

把爱信来和您最喜爱的应用集成在一起

热门应用 (3)



接入微信公众号

微信公众号是开发者或商家在微信公众平台上申请的应用账号，该账号与QQ账号互通，通过公众号，商家可在微信平台上实现和特定群体的文字、图片、语音、视频的全方位沟通、互动。

[立即接入](#) [接入详情](#)



企微SCRM

企业微信是腾讯微信团队打造的企业通讯与办公工具，具有与微信一致的沟通体验，丰富的OA应用，和连接微信生态的能力，可帮助企业连接内部、连接生态伙伴、连接消费者，专业协作、安全管理、人即服务。

[立即接入](#) [接入详情](#)



小程序

小程序是一种不需要下载安装即可使用的应用，它实现了应用“触手可及”的梦想，用户扫一扫或搜一下即可打开应用。

[立即接入](#) [接入详情](#)

直播/会议平台 (1)



保利威

提供视频整体解决方案，帮助企业机构实现网络视频跨终端播放和在线直播服务。

[立即接入](#) [接入详情](#)

广告平台 (2)



接入腾讯广告

国内优秀的营销平台,多样推广资源,多重推广能力,实现您的营销目标更合理透明的费用管理模式,帮您平衡成本和收益

[立即接入](#) [接入详情](#)



百度营销

借助行业领先的智能搜索和智能推荐，基于超过200万种特征，识别每一位用户真实需求及兴趣爱好。

[立即接入](#) [接入详情](#)

海外CRM (2)



HubSpot

一键连接您的HubSpot与微信公众号，实现在HubSpot CRM中管理来自微信端的销售线索，随时跟踪海量客户的每个互动，利用HubSpot Marketing/Sale Hub实现一站式微信营销和销售管理。

[立即接入](#) [接入详情](#)



Zoho CRM

一键承接企业微信中的意向客户，管理销售人员的持续跟进过程，打通营销、销售和服务，全方位提升企业客户关系管理，促进成交复购和业绩增长。高度可定制，适合各行业不同规模的企业。

[立即接入](#) [接入详情](#)

更多集成应用即将上线

- 天眼查：企业信息查询
- Salesforce CRM 集成
- Dynamic CRM 集成

爱信来：起步免费，只为更快增长

